

Unser Wachstum – Ihre Perspektive.

Als 1890 gegründetes Unternehmen ist Beiselen heute einer der führenden deutschen Agrargroßhändler.

Um unser Wachstum weiter zu gestalten, suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt jeweils eine/n

Vertriebsgebietsleiter/in für das Vertriebsgebiet

Worms/Friesenheim mit Dienstsitz in Worms und

Wörth/Feldkirchen mit Dienstsitz in Wörth an der Isar

Ausschreibungs-Nr.: 115

Wenn Sie eine Ausbildung oder ein Studium mit landwirtschaftlichem- oder kaufmännischem Schwerpunkt bestanden haben, seit mehr als fünf Jahren im Berufsleben stehen und erste Führungserfahrung sammeln konnten, dann kommt diese Position grundsätzlich für Sie in Frage.

Ihre Aufgaben:

In dieser Position leiten Sie unseren mehrstufigen Vertrieb und planen gemeinsam mit dem Vertriebsleiter die Ziele für Ihr Vertriebsgebiet. Mittelbar führen Sie insgesamt bis zu 50 Mitarbeiter/innen disziplinar. Ihre unmittelbare Führungsspanne beträgt zehn Mitarbeiter/innen. Diese Gruppe besteht aus Ihren Vertriebsmitarbeitern sowie Ihren Führungskräften für die Standortbewirtschaftung.

Sie erfüllen diese Aufgabe, indem Sie mit Ihren Vertriebsmitarbeitern anspruchsvolle und erreichbare Ziele vereinbaren, sie mit regelmäßigem, wertschätzendem Feedback unterstützen und motivieren und die erzielten Ergebnisse gemeinsam besprechen. Sie achten darauf, wie Ihre Mitarbeiter ihr Potenzial am besten entfalten können und gestalten Ihr Team dementsprechend.

Sie sind Bindeglied zwischen der Vertriebsleitung in Ulm und dem Vertriebspersonal der Region und informieren ständig in beide Richtungen. Weiterhin fördern Sie den Austausch zwischen Innen- und Außendienstpersonal Ihres Gebiets und vernetzen sich aktiv mit den Vertriebsgebietsleitungen der angrenzenden Gebiete.

Unterstützt durch die Zentrale nehmen Sie Management-Aufgaben wie die Auswahl neuer Mitarbeiter oder das Controlling erzielter Ergebnisse wahr. Sie wissen zu entscheiden, was delegiert werden muss und was Sie selbst umsetzen sollten. Als Umsatzverantwortlicher des Vertriebsgebietes handeln Sie unternehmerisch, entwickeln ganzheitliche Lösungen und gehen diese strategisch an.

Ihr Profil:

Sie sind die richtige Person für diese Aufgabe, wenn Sie Verantwortung übernehmen, sich eigene Ziele setzen und erkannte Entscheidungsspielräume nutzen. Sie sind integer und zuverlässig und sind sich ihrer Vorbildrolle bewusst. Deshalb ist es Ihnen wichtig, auch Ihrerseits das Feedback Ihrer Mitarbeiter einzuholen und wo nötig an sich zu arbeiten. Sie leben Lern- und Veränderungsbereitschaft vor und schaffen eine Kultur, in der Fehler als Chancen begriffen werden, um das Gesamtunternehmen voranzubringen.

Wir bieten Ihnen ein attraktives Vergütungspaket mit Dienstwagen und der nötigen technischen Ausstattung. Gemeinsam mit ihren Kollegen werden Sie über ein einheitliches Schulungsprogramm an Ihre Führungsaufgabe herangeführt und ggf. durch weitere Personalentwicklungsmaßnahmen unterstützt.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer frühesten Verfügbarkeit sowie Gehaltsvorstellung per E-Mail (Betreff: Quellenangabe und Ausschreibungs-Nr. der Anzeige) in PDF-Form an: bewerbung@beiselen.de. Bei Fragen steht Ihnen Frau Giannopoulou unter fon +49 (0) 7 31 · 93 42-450 zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

