

Spannende Führungsaufgabe im Agribusiness:

Vertriebsleiter (m/w)

Unser Mandant entwickelt, produziert und vertreibt landwirtschaftliche Produktionsmittel. Das unternehmerische Umfeld sowie ein internationales Team bieten hervorragende Voraussetzungen für eine erfolgreiche Zukunft. Qualitativ hochwertige Produkte, intensive Beratungsleistungen und kreative Vertriebsaktivitäten führen zu steigenden Umsätzen und Marktanteilen. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir eine Vertriebspersönlichkeit als Vertriebsleiter (m/w).

IHRE AUFGABEN:

- Führung und Unterstützung des Vertriebsteams
- Verantwortung für die Märkte in Deutschland als Schwerpunkt und in drei weiteren Ländern
- Koordination und Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Zusammenarbeit mit den Vertriebspartnern
- Weiterentwicklung der Marketingstrategien

IHRE QUALIFIKATION:

- Studium Agrarwissenschaft oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung im Agribusiness (z. B. Landtechnik, Pflanzenbau, Handel u. a.)
- Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit
- Strategische Denk- und Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

ANGEBOT:

Diese Führungsaufgabe besitzt eine überaus attraktive Perspektive in einem innovativen und erfolgreichen Unternehmen mit Sitz in der Mitte Deutschlands (Hessen / Rheinland-Pfalz). Flexible Arbeitszeiten bedeuten eine gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben. Ein sehr interessantes Gehaltspaket mit einem Firmenwagen auch zur privaten Nutzung runden dieses Angebot ab.

KONTAKT:

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen gerne [Herr Meinhard Merkert](#), auch **sonntags zwischen 16.00 und 18.00 Uhr**, telefonisch zur Verfügung (Mandat 183023).

+49 69 6640 8750

cv@troeger-cie.de

[Online Bewerben](#)