



## Verkaufsberater (m/w) im Außendienst

für die Regionen Schleswig-Holstein,  
Niedersachsen und Westfalen

Wir sind da, wo wir gebraucht werden: ICL steht für globale Zusammenarbeit, um wesentliche Bedürfnisse der Menschen abzudecken, z.B. mit Mineraldüngern für landwirtschaftliche Großabnehmer. Die ICL Gruppe erzielt mit 13.000 Mitarbeitern weltweit einen Umsatz von ca. 5,4 Mrd. USD. Als erfolgreicher Chemiekonzern beschäftigt ICL in Deutschland und Österreich über 1000 Mitarbeiter.

### Ihre Aufgaben bei ICL:

- Düngeberatung beim Kunden vor Ort
- Vermarktung unserer Düngemittel innerhalb der Verkaufsregion
- Entwicklung von Anwendungsfeldern für neue Produkte
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Betreuung unseres lokalen Außenlagers inkl. DMA

### Und das sollten Sie mitbringen:

- Mind. 5 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Stellung
- Gute Kontakte zum Agribusiness
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Gute Sprachkenntnisse in Englisch in Wort und Schrift
- Kreatives und lösungsorientiertes Arbeiten
- Gut vertraut mit dem Microsoft-Office-Paket, vor allem PowerPoint & Excel

### Was wir Ihnen bieten:

Neben einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung der Chemiebranche erwarten Sie ein sehr motiviertes, erfahrenes und dynamisches Team und eine angenehme Arbeitsatmosphäre in offener Unternehmenskultur.

Es bieten sich Ihnen außerdem interessante Entwicklungsperspektiven im internationalen Umfeld.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail.

Herr Michael Roth  
jobs.de@icl-group.com  
www.icl-pp.com

