
Nitrogénművek Zrt., einer der führenden Mineraldüngerproduzenten in Zentral- und Osteuropa sucht für seine **deutsche Handelstochter** ab sofort eine /en

Vertriebsprofi – Key Account Manager m/w

für Süddeutschland, Schwerpunkt Bayern

Ihr Aufgabenbereich

In dieser Position sind Sie für die strategische Ausrichtung / Wachstum des Unternehmens mitverantwortlich. Sie steuern und organisieren das Geschäft Mineraldünger. Schwerpunkt Ihrer Aufgabe liegt in der Neustrukturierung des Vertriebs sowie im Ausbau der Kontakte zu Key Accounts und Partnerschaften im Markt. Zu Ihren Kernaufgaben gehören die Weiterentwicklung und Optimierung des Marktauftritts sowie das Kundenbeziehungsmanagement über alle Ebenen.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder agrarwissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Handel und Sales Management
- Erfahrende Führungspersönlichkeit mit hoher Überzeugungskraft und einem motivierenden, werteorientierten Arbeitsstil

Wir bieten

eine spannende Herausforderung zur aktiven Mitgestaltung des zukünftigen Unternehmenserfolges sowie ein attraktives marktkonformes Gesamtpaket (Gehalt, Dienstwagen und Prämien).

Bitte senden Sie ihre Bewerbung in deutscher und englischer Sprache mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an folgende E-Mailadresse: office@nitropet.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Nitropet Deutschland Handels GmbH
Elsenheimerstr. 7
80687 München