

Landwirtschaftlicher Verkaufsberater (m/w) für verschiedene Regionen in Deutschland

Unsere Passion: Der Vertrieb von Spezialdüngemitteln, Tierfutterergänzung und die Beratung unserer Kunden. Und das schon seit über 30 Jahren.

Unser Ziel: Eine nachhaltige Landwirtschaft. Mit unseren Produkten unterstützen wir den Landwirt, wenn es um Ertragssicherheit und -steigerung geht.

Unsere Vertriebsmitarbeiter sind in **Festanstellung** bei uns beschäftigt und arbeiten in einem **wohnnahen** Gebiet. Beim Einsatz unserer Mitarbeiter setzen wir auf Regionalität, Fleiß, Motivation und Know-how. Schulungen und Unterstützung bekommen sie dabei aus der Zentrale in Troisdorf und durch Ihre Kollegen direkt vor Ort.

Ihr Aufgabengebiet:

- o Fachgerechte Beratung der Landwirte und Vertrieb unserer Produkte aus den Bereichen Pflanzen- und Tierernährung
- o Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- o Zusammenarbeit mit dem Landhandel und Teilnahme an regionalen Messen

Ihr Profil:

- o Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung/Studium
- o Idealerweise erste Vertriebserfahrung in der Branche
- o Sie wohnen im Verkaufsgebiet
- o Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick sowie Überzeugungs- und Begeisterungsfähigkeit

Ihre Vorteile:

- o Arbeiten aus dem Home-Office
- o Einsatz in einem bestehenden Verkaufsgebiet mit Entwicklungspotential
- o Sehr gute Einarbeitung
- o Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- o Leistungsgerechte Vergütung

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Timac Agro Deutschland GmbH
Marie Bergstermann – Recruiterin
Speestraße 24
53840 Troisdorf
Tel: 0 22 41 - 92 59 68
E-Mail: marie.bergstermann@de.timacagro.com

